

Conviértete en consultor de AI

CATEGORÍA · NEGOCIO, MONETIZACIÓN E INDUSTRIAS

Como entrar al programa de OpenAI que va a formar 300 mil consultores, y posicionarte desde hoy.

QUÉ VAS A ENCONTRAR

- 01** Qué es el OpenAI Partner Network y por qué importa
- 02** Como anotarte hoy, paso a paso
- 03** Como posicionarte mientras abre la certificación
- 04** De dónde sale el dinero de verdad

FICHA DEL RECURSO

Qué es, para qué sirve y cómo se implementa

FUNCIÓN

Como entrar al programa de OpenAI que va a formar 300 mil consultores, y posicionarte desde hoy.

PARA QUÉ SIRVE

Un estudio de IBM a 2,000 empresas encontró que el freno de la AI no es la potencia del modelo, es que nadie sabe meterlo dentro de la operación. OpenAI respondió con 150 millones de dólares para certificar 300 mil consultores que hagan justo eso. Traducción: el perfil más buscado no es el que construye el modelo, es el que sabe aplicarlo en un negocio. Aquí tienes como entrar en esa ola desde hoy. \$150M 300K PARA FORMAR CONSULTORES CUPOS A FIN DE 2026

DÓNDE APLICARLO

Cubre: Qué es el OpenAI Partner Network y por qué importa; Como anotarte hoy, paso a paso; Como posicionarte mientras abre la certificación; De dónde sale el dinero de verdad.

CÓMO IMPLEMENTARLO

- 1 Por Qué Ahora: El dinero está en implementar, no en el modelo.
- 2 01 / Qué Es: El OpenAI Partner Network.
- 3 02 / Anótate Hoy: Entra a la fila antes que todos.
- 4 03 / Posiciónate Ya: No esperes a la certificación.
- 5 04 / La Verdad Del Dinero: De dónde sale la plata.
- 6 Empieza Hoy: Tu plan para entrar HOY Deja tu interés en el formulario de OpenAI Elige la industria donde te vas a especializar

POR QUÉ AHORA

El dinero está en implementar, no en el modelo.

Un estudio de IBM a 2,000 empresas encontró que el freno de la AI no es la potencia del modelo, es que nadie sabe meterlo dentro de la operación. OpenAI respondió con 150 millones de dólares para certificar 300 mil consultores que hagan justo eso. Traducción: el perfil más buscado no es el que construye el modelo, es el que sabe aplicarlo en un negocio. Aquí tienes como entrar en esa ola desde hoy. \$150M 300K PARA FORMAR CONSULTORES CUPOS A FIN DE 2026

01 / QUÉ ES

El OpenAI Partner Network.

Es el primer programa formal de partners de OpenAI: una red global de consultores certificados para implementar su tecnología en empresas. Arrancó el 14 de junio de 2026 y abre la certificación en julio.

LO QUE TIENES QUE SABER

1. Tres niveles: Select, Advanced y Elite. Subes según ventas, capacidad técnica y proyectos entregados.
2. Socios de lanzamiento: Accenture, Bain, BCG, McKinsey y PwC. La cancha es seria.
3. OpenAI no te paga a ti. Te certifica, te da credibilidad y te ayuda a conseguir clientes. El que paga es la empresa.

LINKS

Info del programa:

<https://openai.com/business/partners>

02 / ANÓTATE HOY

Entra a la fila antes que todos.

La certificación completa abre en julio, pero ya puedes dejar tu interés y quedar en la lista para que te avisen apenas abra. Esto toma cinco minutos.

PASO A PASO

1. Entra a la página oficial del programa.
2. Llena el formulario de interés con tus datos y tu enfoque.
3. Quedas en la cola. Cuando abra el portal y el curso, te llega el acceso.

LINKS

Programa: <https://openai.com/business/partners>

Interés: <https://openai.com/form/partner-network-interest>

03 / POSICIÓNATE YA

No esperes a la certificación.

El certificado ayuda, pero lo que de verdad te contrata un cliente es que resuelvas su problema. Mientras abre el programa, construye eso.

QUÉ HACER ESTA SEMANA

1. Elige una industria que conozcas: real estate, seguros, ventas, la que sea.
2. Aprende a resolver un problema concreto de ese sector con las herramientas que ya existen.
3. Arma un caso demostrable, aunque sea de práctica, que puedas mostrar en una reunión.
4. Empieza a hablar de eso en tus redes. El primer cliente casi siempre llega por ahí.

REGLA

El certificado abre puertas.

El caso que muestras cierra el trato.

04 / LA VERDAD DEL DINERO

De dónde sale la plata.

Mucha gente va a creer que OpenAI reparte los 150 millones entre los consultores. No funciona así, y entenderlo te da ventaja.

LO QUE TIENES QUE SABER

1. OpenAI invierte esos 150 millones en formarte, certificarte y conseguirte clientes.
2. El que te paga es la empresa a la que le implementas la AI.
3. Por eso no necesitas esperar el certificado para cobrar: necesitas un cliente con un problema y una solución que

funcione.

REGLA

OpenAI te da la cancha y los clientes.

Tú cobras por resolver el problema.

EMPIEZA HOY

Tu plan para entrar HOY Deja tu interés en el formulario de OpenAI Elige la industria donde te vas a especializar

ESTA SEMANA

Aprende a resolver un problema real de ese sector con AI

Arma un caso demostrable

Publica sobre eso para atraer al primer cliente

SIGUIENTE PASO

Tu cupo te espera.

El programa de OpenAI es la señal de que el mercado quiere gente que sepa implementar AI, no que la con demos y casos reales. Y si quieres ver como lo hacemos a nivel empresa en LATAM, todo está en El certificado llega en julio. La ventaja la construyes hoy.

MÁS GUÍAS GRATIS EN [377CREATIVE.COM/RECURSOS](https://377creative.com/recursos)